

Служебная записка: обоснование участия в форуме

24 сентября 2026 · Ярославль, Ring Premier Hotel, зал «Чайковский»

Руководителю _____

От: _____

Дата: _____

Прошу согласовать участие в бизнес-форуме «ДНК Современных Продаж», который пройдет 24 сентября в Ярославле. Форум собирает 150+ предпринимателей и руководителей отделов продаж и посвящён практическим инструментам роста выручки: автоматизации продаж через AI и мессенджеры, работе с текущей базой клиентов вместо холодного трафика и построению системы, которая не зависит от количества менеджеров.

Программа построена вокруг трёх практик, которые можно внедрить в компании сразу после форума: автоматизация дозвона и работы с отказами в CRM (по опыту спикеров — в среднем +27% к конверсии и до 30% реанимированных сделок), продажи в мессенджерах без холодных звонков, и работа с UGC-контентом клиентов вместо органического охвата в соцсетях. Участники получают рабочую тетрадь, доступ к презентациям спикеров и электронный сертификат.

Спикеры форума

Станислав Одинцов — Технологическая революция в продажах — автоматизация, чат-боты и голосовые ассистенты в реальных отделах продаж.

Виталий Говорухин — Тренды и инструменты продаж 2026 — продажи в мессенджерах, работа с текущей базой, AI-агенты на практике.

Айгюль Саидова — UGC-контент — как превратить клиентов в соавторов и амбассадоров бренда без рекламного бюджета.

Стоимость участия

Пакет	Стоимость	Что входит
Серебро	7 900 ₽	Участие, раздаточные материалы, кофе-брейк, электронный сертификат
Золото	11 900 ₽	+ рассадка ближе к сцене, обед, запись мастер-класса «Горячий оффер»
Платина	19 900 ₽	+ первый ряд, обед со спикерами, сертификат в рамке

Компания предоставляет закрывающие документы для ИП и ООО. Цена меняется автоматически по мере продажи билетов. Скачивание PDF не резервирует стоимость: она фиксируется при оплате. Актуальную цену смотрите на сайте мероприятия.

Согласовано: _____ Дата: _____

Подпись: _____

Программа форума — 24 сентября

9:00–10:00

Регистрация

- Получение материалов, кофе, нетворкинг
-

10:00–12:00

Станислав Одинцов

«Технологическая революция в продажах»

- Синергия человека и технологий: как AI усиливает, а не заменяет продавцов
 - Живая демонстрация: чат-бот и голосовой ассистент в работе
 - Как обучить команду новым инструментам без сопротивления
 - Метрики: как измерить реальный эффект от технологий
-

12:00–13:00

Обед

13:00–15:00

Виталий Говорухин

«Тренды и инструменты продаж 2026»

- Продажи в мессенджерах: как убеждать без звонков
 - Нехватка трафика: как продавать в текущую базу
 - Обучение клиента как инструмент роста среднего чека
 - AI-агенты: практика внедрения в российские компании
-

15:00–15:30

Кофе-брейк

15:30–17:30

Айгюль Саидова

«UGC-контент: как превратить аудиторию в соавторов и амбассадоров бренда»

- Что такое UGC и почему одних соцсетей бизнесу недостаточно
 - Формула работающего UGC: повод, действие, награда, реакция бренда
 - Практика: находим готовый UGC-контент и составляем запрос к клиенту
 - Как превратить разовую публикацию в сообщество амбассадоров
-

Место проведения: Ярославль, Ring Premier Hotel, зал «Чайковский» — ул. Свободы, 55. Актуальную информацию и регистрацию смотрите на dnkforum.ru